

אמיר כהני, שותף מנהל מחלקת היועצים בפירמת הייעוץ הבינלאומית **AUREN**. הפירמה מדורגת בין 20 הפירמות המובילות בעולם (IFAC Forum of Firm). אוריין ישראל הינה חלק מרשת המומחים הבינלאומית **ANTEA**, בעלת פריסה עולמית ביותר מ-70 מדינות ועם למעלה מ-300 סניפים במגוון יעדים בעולם. במסגרת תפקידו, אמיר מוביל את תחום היועצים העסקיים של פירמת אוריין ישראל. פעילות הרשת בישראל מתבצעת משני מרכזים עיקריים: תל-אביב וירושלים. הפירמה מתמקדת בהצמחת עסקים ובליווי עסקי מקיף הכולל בין היתר פיתוח עסקי, טכנולוגי, שיווקי, פיננסיים, חשבונאות ומיסוי בינלאומי.

אמיר פיתח תפיסה עסקית ייחודית המביאה מבט אחר על הדרך בה אנו יוצרים עסקים ריווחים לאורך זמן, "Beyond Selling: The VSO Way". השיטה ממקדת את כל המשאבים: האנושי, ניהולי, פיתוחי ומכירתי על-מנת להגדיל את הערך הנתפס עבור הלקוח בכדי לייצר לו, ללקוח של הארגון, יותר עסקים אל מול הלקוחות שלו כך שהלקוח יהיה מוכן לרכוש יותר, במחיר הנדרש ועכשיו.

בתקופה שקדמה להצטרפותו של אמיר לפירמת אוריין ישראל, אמיר פעל בתחומי הייעוץ האסטרטגי והמכירתי דרך יישום שיטת VSO במגוון חברות בינוניות וגדולות וכן עסק בפיתוח עסקי בינלאומי. כיום אמיר מרצה בתחומי העסקים ב"מכללה האקדמית נתניה" בפקולטה למנהל עסקים.

השכלה ותארים:

תואר שני (MBA) בהתמחות בשיווק, אוניברסיטת מנצ'סטר.
תואר ראשון (BA) בכלכלה ומדעי המדינה, אוניברסיטת בר אילן.
הנדסאי מחשבים, אורט סינגאלובסקי.

לימודי תעודה:

הסמכת שגריר ליצירת שינוי, קפיטליזם קשוב ישראל.
מאמן מוסמך, ICA האיגוד הישראלי לאימון.
קורס מנהלי ענ"א, אוניברסיטת בר-אילן.

הרצאות:

מרצה באקדמיה, מכללה אקדמית נתניה וכן הרצה במספר כנסים אקדמיים באירופה.
מרצה בינלאומי בתחומי העסקים.
מרצה בפרויקט "לצאת מהקופסה".

ליצירת קשר עם אמיר

מאמרים:

[איך מייצרים יתרון תחרותי שמעפיל על המתחרים על פי שיטת ה-VSO](#)
[חדשנות כמנוף לצמיחה עסקית](#)
[הטבות מס לייצוא בתעשייה](#)
[שיטת VSO ומדעי החיים](#)